

# 「売上」

# 限界突破法セミナー

9/22(木・祝) 13:30～東京・大井町 9/29(木) 13:30～新大阪

創業26年、経営指導歴500社以上、セミナー参加者10,000人以上!  
売上げ限界突破をサポートするバカ売れマーケティング法!

## 四正道経営でコンサル成功率80%

①マーケティングテクニック・チラシなど販促事例公開&アドバイス!

- ①車修理業、コンサル開始後、500%アップ!
- ②健康・貴金属関連、年商20億円が84億円、奇跡の420%!
- ③町の写真屋さん、独自企画で主力商品大ヒット、300%アップ!
- ④ちびっ子空手教室、1週間電話鳴りっぱなし、即満員、304%アップ!

上記の実績を見て、どう思われましたか? 実はこれ、クライアントの実績の一部です。  
「売上げ限界突破法セミナー」は、ケーススタディを中心に、ノウハウ、事例紹介、大ヒットの理由となった「四正道」「WIN-WIN7ポイント」など、限界突破の秘密を公開しますので、即、役立ちます。  
どのクライアントも最初から、すごい実績を上げた訳ではありません。資金もなければ、人もそろっていません。意識も高かったのではありません。彼らがわずかの期間で、限界突破するようになったのは、理由があります。その理由を、確かめ、あなたの仕事で実践するチャンスです。

- プログラム**
- ①集客・売上げ限界突破のためのマーケティング7ポイント
  - ②ヒット率3倍以上のツールなど事例紹介 ③実習 ④個別アドバイスなど

- 開催要項**
- ☆東京開催: 日時 9/22(木・祝) 13:30～17:00  
場所: アワーズイン阪急会議室(東京・大井町)
  - ☆大阪開催: 日時 9/29(木) 13:30～17:00  
場所: 新大阪駅前研修センター(大阪・新大阪)

★参加費: 通常 10,800円(お一人様) 先着50名様 創業26年 優待価格 5,400円(お一人様)  
※まずはお申込書にご記入の上、FAXしてください。折り返し参加費のお支払い方法などをご案内いたします。



株式会社アデナス  
代表取締役 砂田 淳  
1958年生。株式会社アデナス代表取締役。経営コンサルタント。1990年業界専門紙編集記者を経て、アデナス創立。年間200回以上のセミナー、研修を実施。毎月40カ所以上の現場を巡回する実践指導型の熱血コンサルタント。  
著書:  
『10メートル先の100万円』～目からウロコの限界突破法～  
紀伊國屋書店経営書部門第1位を獲得(2006.9最終週)



書店または、Amazonで発売中!

お申込み・お問合せは、FAXで! メール、TELでもOK! 詳しい資料もごございます。

**FAX 06-6357-0467** (24時間受付) 株式会社アデナス 大阪市北区与力町4-8  
TEL 06-6357-0710 (担当: 宮井) E-MAIL adanus@silver.ocn.ne.jp http://www.genkaitoppa.com

参加申込(チェックしてください)  東京会場 (9/22木・祝)  大阪会場 (9/29・木)  資料請求

氏名	会社名	役職	業種
住所	〒		
TEL:	FAX:	E-mail	
同伴者	氏名	会社名	TEL

アデナスで検索! クライアント様を成功に導く「四正道経営コンサルティング」。導入の声や成功事例をご覧ください!